

Presstext CEDEM AG | Portrait CEO Rasha Oudeh | Juli 2023

RASHA OUDEH

CEO CEDEM AG

Gründerin Amali Mentorship Program

Mit CEDEM AG hat Unternehmerin Rasha Oudeh ein Imperium für Nutraceuticals geschaffen. Aus bescheidensten Verhältnissen in Jordanien stammend, hat sie nicht nur die Schweizer Firma zu einem globalen Player aufgebaut, sondern gibt ihren Erfolg weiter: Mit dem „Amali Mentorship Program“ nutzt sie ihr Wissen und ihre Erfahrung zum Coaching ambitionierter Unternehmer und setzt dabei ein besonderes Augenmerk auf die Förderung von Frauen in der Geschäftswelt.

Bestmögliche Lebensqualität und Wohlbefinden sind das übergreifende Ziel Rasha Oudehs – sei es privat, in ihren geschäftlichen oder in ihren wohltätigen Aktivitäten. Geboren und aufgewachsen in bescheidensten Verhältnissen Jordaniens, hat sie es aus eigenem Antrieb und mit eigenen Mitteln zur höchst erfolgreichen Unternehmerin geschafft, hat eine über 20-jährige pharmazeutische Karriere hinter sich und ebenso hehre Ziele vor sich. Im Jahr 2016 vom Schweizer Vitamin-Pionier Dr. Martin Schmid übernommen, verfolgt sie mit CEDEM AG seither voller Leidenschaft und Energie ihre Vision: wegweisende Nutraceuticals zu höchster Schweizer Qualität für eine globale Zielgruppe. Darüber hinaus unterstützt sie ambitionierte Unternehmer als Coach und Mentorin.

Beruflicher Werdegang

Rasha Oudehs pharmazeutische Karriere begann 2007 mit der Gründung von MED PRODUCTS GmbH in Frankfurt (Deutschland), gefolgt von Mera Pharma GmbH im schweizerischen Zug, welche sie 2015 an einen Irakischen Investor veräusserte. Ein Jahr später akquirierte sie CEDEM AG und baute das 1991 von Dr. Martin Schmid gegründete Schweizer Unternehmen mit Sitz in Zürich als CEO zur internationalen Marke auf. Mit einem breiten Angebot an Vitaminen, Nahrungsergänzungsmitteln und funktionalen Nutraceuticals setzt sie damit seit jeher auf stetiges Wachstum und die kontinuierliche Erschliessung neuer Märkte. Unterdessen deckt CEDEM mehr als 25 Länder im Nahen Osten, Afrika, China und Vietnam ab und peilt derzeit das nächste grosse Ziel an: Nach Deutschland folgt aktuell der Markteintritt in der Schweiz sowie die Lancierung in den USA.

Nach dem Abschluss ihres EMBA an der Frankfurt School of Finance and Management in Deutschland bildete sich Rasha Oudeh unter anderem mit einem Leadership Programm an der renommierten Harvard Business School (USA) weiter und absolvierte Kurse in High Performance Board and Stakeholder Management am International Institute for Management Development (IMD) in der Schweiz.

Neben langjähriger praktischer Expertise in der Lizenzierung, Marketingautorisierung und Regulierung von Pharmaerzeugnissen in Europa und MENA (Mittel East/North Africa), konnte Rasha Oudeh zudem substanzielle Erfolge in der Entwicklung und Einführung von Private Label Service Provider Konzepten im Nahen Osten verbuchen. Anhand personalisierter, exklusiv auf Retailer Brands zugeschnittenen Produkten gelang es ihr so, deren Reichweite massgeblich zu beeinflussen – gerade im arabischen Markt ein höchst aufstrebendes Geschäftsfeld.

Privatleben

Rasha Oudeh wurde als ältestes von sieben Geschwistern in Jordanien geboren und wuchs in bescheidensten Verhältnissen auf. Ihre Jugend war gezeichnet durch Hürden und Verantwortung für die Familie, ohne Aussicht auf eine akademische oder professionelle Zukunft. Sie ergriff die einzige Möglichkeit, die sich ihr bot: ein Abschluss in Computerprogrammierung am lokalen College, von dem sie 1999 diplomierte. Dank Ehrgeiz und Zielstrebigkeit verfolgte sie ihr ambitioniertes Ziel, eine Karriere zu erlangen, um sich selbst sowie ihrer Familie ein besseres Leben bieten zu können und wanderte 2007 nach Europa aus, wo sich das Blatt wendete: Durch Zufall kam sie mit Pharmaunternehmen in Kontakt und startete ihre Laufbahn und stellte sich aus eigenem Antrieb und ohne jegliche familiäre Unterstützung sämtlichen sprachlichen, akademischen, finanziellen und regionalen Herausforderungen. Getrieben von unerschöpflicher Energie und Leidenschaft, die sie bis heute täglich beweist, erlang sie die nötigen Qualifikationen und begründete ihre Selbständigkeit, dank der sie seither und fortwährend ihre gesamte Familie unterstützt.

Engagement & Wohltätigkeit

“Könnte ich irgendetwas an meiner Karriere ändern, würde ich früher auf Rat und Begleitung erfahrener Mentoren setzen“, resümiert Rasha Oudeh ihren Werdegang. Aus dieser Erkenntnis heraus und ihrem grundsätzlichen Bestreben folgend, Wissen und Erfolg weiterzugeben, hat sie das „Amali Mentorship Program“ gegründet. Damit steht sie als Mentorin und Beraterin weniger erfahrenen und privilegierten Unternehmern zur Seite und setzt ein besonderes Augenmerk auf die Förderung von Frauen in der Geschäftswelt. Ziel ist es, Menschen auf ihrem Weg zur erfolgreichen Selbständigkeit, beruflicher Eigenständigkeit und wirtschaftlicher Freiheit zu unterstützen, ökonomisches Wachstum zu ermöglichen, Lebensqualität und Wohlstand zu verbessern sowie weltweit für die Entwicklung von Familien und Gemeinschaft einzustehen.

Weitere Informationen

Website der CEDEM AG: <https://cedemag.com/>

Internationaler Online-Shop: <https://switzerland.cedemonline.com/>

Medienkontakt

Rasha Oudeh

Telefon +41 43 544 45 88

Mobiltelefon + 41 78 613 38 89

E-Mail info@cedemag.com